



## Techn. Projektsachbearbeiter Verkauf Innendienst (D/F)

Unsere Kundin im Grossraum Luzern ist eine weltweit tätige KMU, die seit über 50 Jahren Absperrorgane und Armaturen inklusive Antriebssteuerungen für Industrie, Wasser- und Abwasserwirtschaft entwickelt, produziert und vertreibt. Flexibilität, Schnelligkeit und individuelle Lösungen sind Stärken unserer Kundin.

Im Auftrag suchen wir zur Verstärkung des Teams im Verkauf Innendienst Schweiz eine technisch kaufmännisch versierte Persönlichkeit (m/w).

### Ihr Wirkungskreis

In dieser Funktion sind Sie die Ansprechperson gegenüber den Kunden (Ingenieurbüros und Bauherren, Betreiber von Anlagen, Kommunen - Verfahrenstechnik und Abwasserwirtschaft), beraten und erteilen technische Auskünfte und befassen sich mit individuellen anspruchsvollen, spezifischen Projekten. Sie nehmen Bestellungen entgegen, erarbeiten Offerten und Kalkulationen. Mit den internen und externen Stellen (Entwicklung / Konstruktion, AVOR, Produktion, Montage) klären Sie die Verfügbarkeit ab, bestätigen die Liefertermine und stehen mit Lieferanten im Kontakt.

### Ihr Profil

Sie verfügen über eine technisch/industrielle Grundausbildung (Mechanik, Elektrik, Anlagenbau, Konstruktion oder ähnlich) ergänzt mit einer Weiterbildung im kaufmännisch/betriebswirtschaftlichen Bereich wie Technischer Kaufmann, Betriebswirtschafter, Techniker HF, Verkaufsfachmann usw. Sie sind ein Organisations-talent, denken und handeln konzeptionell und weisen sehr gute Französisch- und Deutschkenntnisse aus. Sie sind Selbständige, verfügen über Eigeninitiative und Eigenverantwortung.

Interessiert? Bei Fragen nehmen Sie mit uns Kontakt auf, oder senden Sie uns Ihre komplette Bewerbung mit Foto zur vertraulichen Einsicht - mit Vermerk **Ref. Nr. 1166** - per Mail zu. Kontaktperson ist Benno Leu (benno.leu@leu-personal.ch). Ich freue mich auf Sie!