



ASE TECH
NIK

Ihr Partner für kluge Prozesstechnologien

Verkaufsprofi / Berater im Aussendienst (m/w)

Die **ASE Technik AG** ist ein erfolgreiches Unternehmen, spezialisiert in Verfahrenstechnik und Anlagenbau der Steine- und Erdeindustrie.

Sie entwickelt und baut erfolgreich individuelle Lösungen seit über 35 Jahren. Das Unternehmen setzt massgeschneiderte Projekte in den Bereichen Kies, Splitt, Schotter, Recycling, Waschanlagen und Sandaufbereitung um.

Im Auftrag unseres Kunden suchen wir einen dynamischen Verkaufsprofi, Berater im Aussendienst.

Ihre Aufgaben und Verantwortungen

- Akquirieren, pflegen und aufbauen des Kundennetzwerkes (ca. 20 % im Aussendienst)
- Bearbeiten von Kundenanfragen in den Bereichen Förderbänder, Brecher, Sieb- und Waschanlagen sowie Stahlbau
- Proaktives Betreuen und Ausbauen des Verkaufsgebietes (Schweiz und angrenzendes Ausland)
- Ausarbeiten der Angebote in Zusammenarbeit mit der Projektierung
- Kalkulation von Projekten

Ihr Profil

- Berufslehre und Weiterbildung zum Technischen Kaufmann, Verkaufsfachmann oder vergleichbares
- Erfahrung im Verkauf, von Vorteil im industriellen Anlagenbau
- Freude am Kundenkontakt, Verhandlungsgeschick und Verkaufsflair
- Flüssende (Schweizer-) Deutschkenntnisse, Französischkenntnisse erwünscht
- Interesse und Fähigkeit Neues zu lernen, hohe Eigenmotivation

Unser Angebot

Sie erhalten eine sorgfältige Einführung in die neue Aufgabe mit Ausbaumöglichkeiten. Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem interessanten Umfeld mit modernster Infrastruktur und motiviertem Team. Attraktive Anstellungsbedingungen, gute Sozialleistungen und flexible Arbeitszeitgestaltung runden das Angebot ab.

Senden Sie uns Ihre digitale Bewerbung mit dem Vermerk **Ref. 1363**.

Meine Kontaktdaten: Benno Leu (benno.leu@leu-personal.ch). Ich freue mich, Sie kennen zu lernen.

BENNO LEU PERSONAL
Beratung Vermittlung Coaching